

# Focus 360°



## **Le Leadership et l'action de coach**

Formation et  
accompagnement  
50 hrs

# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER

**Fait**  
**intéressant...**  
**45 %**

**SERAIT UN LEADER**

Un employé sur deux (52 %) serait un leader ou afficherait des compétences en leadership.

Le résultat moyen est statistiquement plus élevé dans les provinces de l'Ouest (60 %) qu'en Ontario (48 %) et au Québec (45 %).

**PLUS IL Y A DE LEADERS DANS UNE  
ORGANISATION, PLUS CELLE-CI ASSURE SA  
PÉRENNITÉ !**

# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER

**Possédez-vous toutes les habiletés pour bien coacher une équipe ? C'est ce qui contribuera à faire la différence entre une entreprise prospère et une entreprise défailante !**

Un bon leader est celui qui aide à développer la confiance chez les gens afin qu'ils deviennent de plus en plus autonomes et qu'ils choisissent les meilleures options en fonction des résultats collectifs désirés. En fait, un leader performant doit savoir comment amener les gens à se dépasser afin d'obtenir le maximum de résultats sous un minimum de supervision.

Dans le but de bâtir une équipe engagée et très performante, le leader doit posséder la capacité d'accompagner les membres de son équipe afin de préparer les prochains dirigeants qui prendront la relève, et de favoriser une mobilisation au sein du groupe !

Votre rôle en tant que leader demeure la pierre angulaire de la réussite, dans votre organisation, et dans votre une équipe. En fait, votre capacité à faire travailler les gens d'une façon qui soit performante doit amener la synergie de groupe vers la réalisation d'un objectif commun.

# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER

Selon Dave Ulrich, nommé la personne la plus influente en RH par le HR Magazine, environ 20% des gens sont des leaders naturels, tandis qu'un autre 20% ne possèdent pas nécessairement les compétences et les qualités nécessaires pour devenir de bons leaders. Parce que 20% semble bien minime comme pourcentage, la bonne nouvelle est que les 60% restants de la population sont capables de devenir de bons leaders avec du coaching ! Maîtrisez-vous adéquatement le coaching et/ou voulez-vous l'explorer encore plus ?

**Possédez-vous toutes les habiletés pour bien coacher une équipe ? C'est ce qui contribuera à faire la différence entre une entreprise prospère et une entreprise défailante !**

Même si certaines personnes ont de meilleures prédispositions pour devenir un bon leader, on ne naît pas leader, on le devient !

# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER



## *Méthode pédagogique*

- Formation de 3 heures par semaine pour 10 semaines (contenu adapté à la culture de l'organisation)
- Réflexion et évaluation des acquis de 2 hrs par semaine pour 10 semaines
- Rédaction d'un plan de développement personnel pour la continuité de l'apprentissage
- Apport théorique de la formation
- Certificat d'attestation

**Assurez-vous de posséder toutes les habiletés d'un bon leader pour influencer les dirigeants de demain ! La bonne nouvelle... nos techniques et nos outils ont prouvés leur efficacité !**

# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER

**En tant que leader ou aspirant à l'être, acquérir et bien maîtriser les habiletés de coach vous permettront toujours de comprendre et d'utiliser positivement votre pouvoir d'influence. Les éléments enseignés vont vous doter d'outils et d'astuces qui vont vous permettre de devenir un leader efficace. Vous apprendrez comment vous connecter et communiquer efficacement et comment motiver les gens et les inciter à donner le meilleur d'eux-mêmes !**



*À la fin de la formation vous serez en mesure ;*

- De vous connaître en tant que leader ;
- De comprendre les enjeux du coaching et les effets positifs ;
- D'appliquer des techniques de coaching aux quotidiens ;
- De reconnaître les avantages du leadership positif ;
- De communiquer efficacement un message mobilisant ;
- De cerner les facteurs de motivation qui inspire votre équipe ;
- D'obtenir un engagement naturel de vos employés.

# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER



Formation/Formation personnalisée  
vidéo-conférence

- **Coût de la formation**

4 500 \$ plus taxes par groupe (1 à 5 participants)

30 hrs (3 hrs par semaine par semaine pour 10 semaines)

- **Frais de formation**

295 \$ plus taxes

Le montant est réparti comme suit : la rencontre initiale avec le ou les dirigeants afin de comprendre les enjeux de son équipe (selon sa perceptivité), obtenir et recueillir les détails de la culture de l'organisation (la vision du dirigeant) de modifier et adapter notre contenu à des exemples liés à la clientèle et à la réalité de l'organisation

- **Coût par participant**

3 000 \$ plus taxes par participant

20 hrs d'évaluation & perfectionnement des acquis du participant en rencontre individuel (2 hrs par semaine pour 10 semaines) par participant

# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER



*Plan de formation*

*5 heures par semaines sur 10 semaines*

## Connaissance de soi

- Votre F.A.B. (Forces; leurs Avantages et leurs Bénéfices)
- Vos faiblesses et leurs antidotes
- Votre intention (Pourquoi toi ?)

## Connaissance d'autrui

- Comprendre les écarts générationnels
- Déceler les différentes personnalités
- Coacher un rouge
- Coacher un bleu
- Coacher un vert
- Coacher un jaune

## Responsabilités

- Le pouvoir et la responsabilité de l'influence
- Structure de coaching
- Préparation de rencontre
- Conduire...sans faire de bruit
- Être et rendre imputable

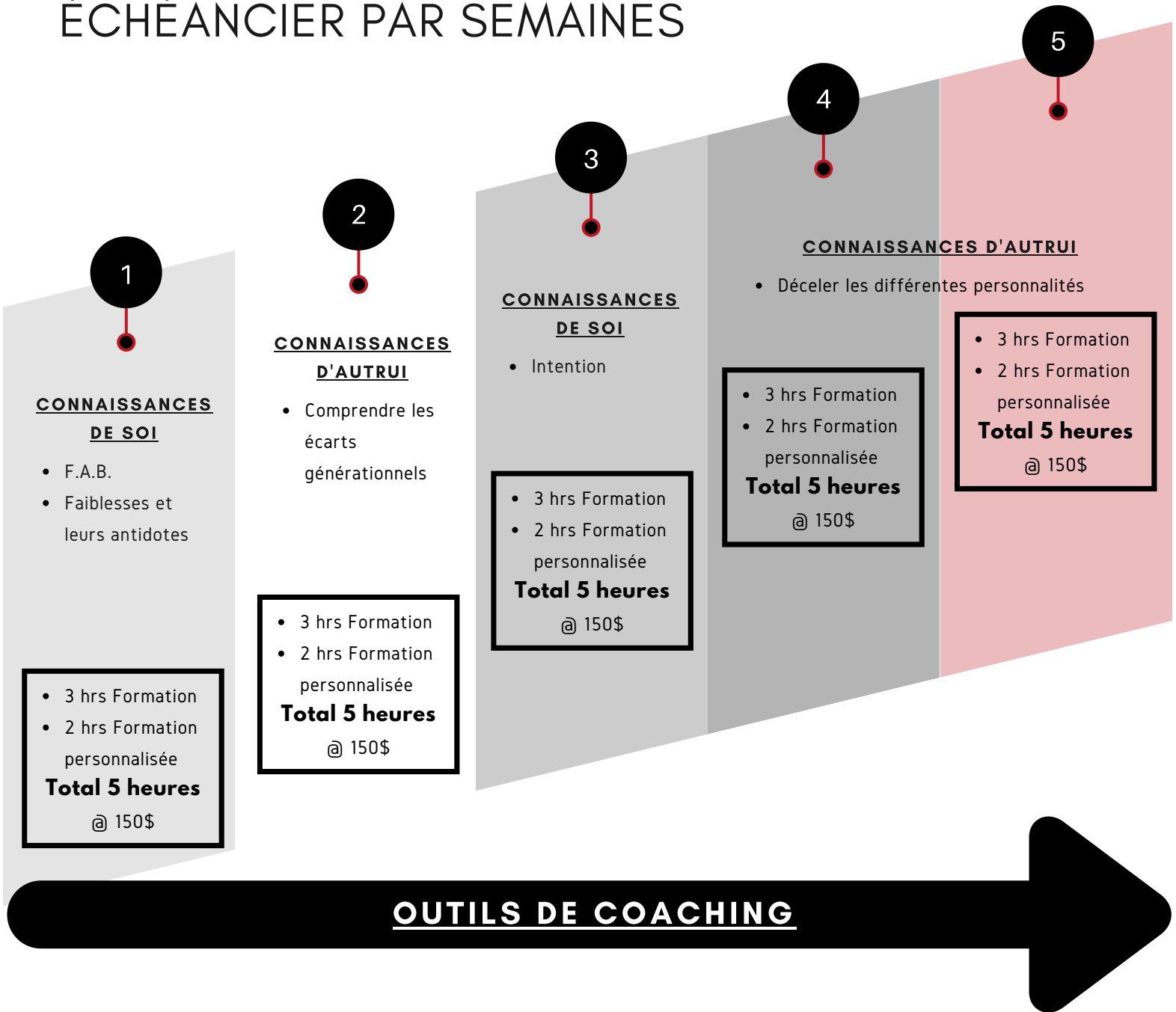
## Outils de coaching

- Mots impuissants
- Motivation ou Challenge
- Faire face aux changements
- Miroir
- Le pouvoir de l'influence positive
- L'approche sandwich
- Les 7 P



# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER

## ÉCHÉANCIER PAR SEMAINES



# LE LEADERSHIP ET L'ACTION DE COACHER

## ÉCHÉANCIER PAR SEMAINES

6

### CONNAISSANCES D'AUTRUI

- Coacher les différentes personnalités

• 3 hrs Formation  
• 2 hrs Formation  
personnalisée  
**Total 5 heures**  
@ 150\$

7

• 3 hrs Formation  
• 2 hrs Formation  
personnalisée  
**Total 5 heures**  
@ 150\$

8

### RESPONSABILITÉS

- Le pouvoir et la responsabilité de l'influence
- Structure de coaching

• 3 hrs Formation  
• 2 hrs Formation  
personnalisée  
**Total 5 heures**  
@ 150\$

9

• 3 hrs Formation  
**Formation  
personnalisée To  
tal 5 heures**  
@ 150\$

10

### RESPONSABILITÉS

- Préparation de  
rencontre
- Conduire...sans  
faire de bruit
- Être et rendre  
imputable

• 3 hrs Formation  
• 2 hrs Formation  
personnalisée  
**Total 5 heures**  
@ 150\$

## OUTILS DE COACHING



Démarrage



Croissance



Restructuration



Achat - Vente

# Focus 360

stratégies d'affaires

Par la **consultation**, le **coaching** et par la **formation**, Focus 360 vous propose de gagner du temps, faire de l'argent et éviter beaucoup de frustration !

Nos outils et notre savoir faire en **ventes/finance**, **marketing**, **opérations** et en **leadership** sont à votre disposition et nécessaires pour une réussite assurée ! Communiquez avec nous dès aujourd'hui !

focus**360**.ca  
514 535-0187  
contact@focus360.ca



Ventes/Finance



Opérations



Marketing



Leadership